

“Oratoria y comunicación: claves para desarrollar de forma eficaz nuestro trabajo”

**para Colegio Profesional de
Fisioterapeutas Comunidad de Madrid**

16, 23 y 30 de Noviembre 2018

para Colegio Profesional de Fisioterapeutas Comunidad de Madrid

1. OBJETIVOS docentes generales y específicos

El curso "Oratoria y Presentaciones Eficaces con Programación Neurolingüística e Inteligencia Emocional" tiene por objetivos:

- ✓ Desmitificar la Oratoria: todo el mundo puede hablar en público. Combatir dificultades habituales.
- ✓ Mejorar la Comunicación Oral en general, empleando técnicas de Inteligencia Emocional que ayudan a gestionar el interior del orador a fin de ser capaz de salir de cualquier situación en su exposición pública (dificultades técnicas, preguntas incómodas, conflictos, etc.).
- ✓ Elaborar presentaciones "seductoras" que capten la atención de la audiencia desde el primer instante y lleguen a todo tipo de públicos.
- ✓ Lograr la congruencia en el envío del mensaje: alinear correctamente los 3 tipos de lenguaje del ser humano: lenguaje no verbal (gestos), lenguaje paraverbal (voz) y lenguaje verbal (mensaje).
- ✓ Conocer los diferentes tipos de presentaciones que hay y cómo aplicar cada una de ellas según las circunstancias.

2. HORAS LECTIVAS DEL CURSO

La duración total del curso es de 12 horas. Se llevará a cabo en tres jornadas, 16, 23 y 30 de noviembre, realizándose una jornada a la semana en tres semanas consecutivas. El horario sería de 15:30 a 19:30 horas. El curso intercala teoría y práctica.

3. METODOLOGÍA

- Cursos eminentemente prácticos, con actividades vivenciales que permiten integrar la teoría.
- Empleo de un lenguaje sencillo, claro y directo con anécdotas y ejemplos que ilustran la explicación.
- Intervención activa de todos los participantes a través de entretenidas dinámicas tanto de Programación Neurolingüística (PNL) como de Gestión de Emociones.
- Empleo de PowerPoint, vídeos, metáforas y juegos de diversa índole.

4. DESCRIPCIÓN DEL PROGRAMA Y SUS CONTENIDOS

Introducción: Oratoria – Hablar en público – Presentaciones

La Gestión de Emociones en la Oratoria

- Escucha activa
- Asertividad
- Postura de neutralidad

La Programación Neurolingüística en la Oratoria

- Hablar para Visuales, Auditivos y Kinestésicos

Las Claves de la Oratoria

- Naturalidad
- Humildad
- Corazón

Preparación

- Consigue que tu público “vuele” contigo
- Empleo de medios técnicos

El Lenguaje No Verbal

- Macrogestos y microgestos El Lenguaje ParaVerbal
- Uso de la voz visual, auditiva y kinestésica El Lenguaje Verbal
- La importancia del lenguaje que empleamos
- Dificultades del lenguaje. Adaptación del lenguaje al oyente

Elementos para aplicar en una presentación:

- * Storytelling
- * Fotos
- * Textos
- * Vídeos

Tipos de presentaciones:

- * Elevator Pitch
- * Charlas multirrápidas
- * Discursos

5. TIPO DE EVALUACIÓN FINAL DE LOS DOCENTES

A lo largo de cada jornada se va dando feedback personalizado a cada alumno tras realizar cada práctica.